

SEIT 125 JAHREN STEHT DIE MARKE OSNA FÜR LEISTUNG UND QUALITÄT.

Die Palette der Leistungen umfasst den weltweiten Vertrieb von Pumpen und Anlagen. Ob es um Kolbenpumpen, Unterwasserpumpen, Hochdruck-Kreiselpumpen, Tauchpumpen oder Anlagen für die Wasseraufbereitung geht, unser breites Lieferprogramm bietet Pumpen und Zubehör für alle Anwendungsbereiche – ergänzt und komplettiert durch Produkte anderer renommierter Hersteller.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir

Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst (m/w/d)

für die Betreuung unserer Sanitär-, Industrie- und Kommunkunden im PLZ-Gebiet 30 bis 59

Was erwartet dich?

- Du bist das Gesicht des Unternehmens und kümmerst dich vor Ort bei Kunden und Neukunden um den Vertrieb unserer Produkte und Dienstleistungen
- Du berätst unsere Kunden vor Ort, per Telefon und E-Mail über den Einsatz unserer Produkte
- Du entwickelst und führst zielgerichtete Kundenbindungsmaßnahmen durch
- Nach der Angebotserstellung durch den Vertriebsinnendienst kümmerst du dich um die Nachverfolgung und den Abschluss
- Du arbeitest eng mit den Fachabteilungen, wie z.B. Vertriebsinnendienst und Technik zusammen
- Du beobachtest und analysierst stetig den Markt, die Bedürfnisse und Wünsche unserer Kunden

Was bieten wir dir?

- Interessante und eigenverantwortliche Aufgaben in einem mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Chancengleichheit, unabhängig vom Alter, Religion und Geschlecht oder sexueller Orientierung
- Eine gründliche und individuelle Einarbeitung, um dich optimal auf Deine Aufgaben vorzubereiten
- Flexible Arbeitszeiten zur optimalen Vereinbarkeit von Beruf, Familie und Privatleben
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis nach der Probezeit
- Urlaubsanspruch von 30 Tagen
- BusinessBike-Fahrradleasing
- Vermögenswirksame Leistungen
- Firmenwagen inkl. Tankkarte
- Laptop und Smartphone
- Kollegiales Betriebsklima

Was solltest du mitbringen?

- Du hast eine kaufmännische oder technische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Du hast bereits Berufserfahrung im Vertrieb oder dem Außendienst sammeln können
- Idealerweise verfügst du über Erfahrungen im Bereich Pumpen und Wasseraufbereitung
- Als Verkaufsgenie bist du empathisch, hast ein sicheres Auftreten und ein gutes Zeitmanagement
- Du bist sprachgewandt, kannst andere gut überzeugen und hast eine aufgeschlossene Persönlichkeit
- Du hast Spaß am Verkaufen und den Umgang mit Menschen
- Du arbeitest strukturiert und selbständig, handelst lösungsorientiert und verfügst über unternehmerisches Denken und Kostenbewusstsein
- Du bist im Besitz eines Führerscheins der Klasse B und hast eine hohe Reisebereitschaft

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns, dich bald kennen zu lernen. Bitte sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an Frau Daniela Groth unter **bewerbung@osna.de**. Sollten Fragen zu den Aufgaben, den Benefits oder dem Bewerbungsprozess aufkommen, melde dich bitte bei ihr unter der Telefonnummer **0541 1211-214**.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!